



## Verkaufstraining für Händler: Vom Verkäufer zum Berater

Ein Hotel- und/oder ein Restaurant zu betreiben, geht oft einher mit langen und intensiven Arbeitstagen. Mit dem x-ten Weinhändler über sein Sortiment zu sprechen ist oft das letzte, was sich ein Restaurateur wünscht. Vergeuden Sie also nicht die Zeit Ihres Kunden und die von Ihnen selbst.

Bieten Sie dem Restaurateur einen Mehrwert im Austausch für seine Zeit: Mehr Fokus und weniger Geschwafel.

In konkreten Übungssituationen sollen Sie ins Schwitzen kommen, es darf sich etwas unangenehm anfühlen, genau wie im richtigen Verkaufsaltag. Finden Sie aber einen Weg, solche Untiefen zu navigieren, lernen Sie Fähigkeiten, die Sie sicher ans Ziel bringen.

<b>Datum:</b>	23. Januar 2020
<b>Dauer:</b>	1 Tage (8:30 – 17:30 Uhr)
<b>Anmeldeschluss:</b>	13. Januar 2020
<b>Kursort:</b>	Halbinsel Au (ZH) – Schloss Au
<b>Kosten:</b>	CHF 400 (inkl. Unterlagen und Verpflegung)
<b>Sprache:</b>	Deutsch

### Ihr Nutzen:

- Sie erlernen eine Beratungsstrategie, die Sie auf Ihre Kundensegmente anpassen können.
- Aus konkreten Verkaufssituationen erleben Sie mögliche Ansätze, erfolgreich Produkte zu platzieren.
- Sie lernen, worauf es in der Vorbereitung eines Beratungsgespräches ankommt.
- Sie diskutieren unter der Anleitung des Dozenten, welche Ansätze funktionieren und wo die Herausforderungen liegen.

### Kursinhalt:

Evaluierung von Best-Practice-Verkaufsansätzen im Weinverkauf. Praktisches Erlernen einer Beratungsstrategie. Analyse von Übungssituationen und fallbezogener Austausch im Plenum unter Anleitung des Dozenten.

### Methodik:

Information und Interaktion im Wechsel, Einzel- und Gruppenarbeiten, Plenumsdiskussionen, Praktische Übungen, vorbereitende Arbeit im Vorfeld des Kurses.

**Zielpublikum:** Fachleute aus dem Weinhandel.

**Kursleitung** Reto Thörig,  
DipWSET, MBA, Hotelier/Restaurateur HF, Gründer und Geschäftsführer von Wein-Werkstatt. Lehrtätigkeit an der Universität Strasbourg, massgeschneiderte Schulungskonzepte für Gastronomie-Unternehmen und Private, Wein- und Event-Konzepte, Weinreisen.

**Veranstalter** Weinbauzentrum Wädenswil,

**Kontakt:** 044 552 72 10 / [info@weinbauzentrum.ch](mailto:info@weinbauzentrum.ch)

**Anmeldung:** Online unter <https://www.weinbauzentrum.ch/de/wissenstransfer>